

[Scroll down for description in English!](#)

Jobbeschreibung

[Art Sales Agent - mit Chance auf Regional Manager AT](#)

Was ist zu tun:

Der Verkauf von Kunstwerken:

Selbständiger Verkauf der im Bestand befindlichen Werke von Gallery1503. Dabei verkaufen Sie einerseits offline im Homeoffice, und bei Bedarf nehmen Sie an Messen und Ausstellungen teil und unterstützen den Geschäftsführer im Verkauf. Die Messeteilnahme ist nicht verpflichtend.

Der Agent akquiriert und verkauft über sein Netzwerk im Bereich der bildenden Kunst und Plastik.

Der Agent verkauft weiters über unsere/n online Auftritt/e. In diesem Zusammenhang übernimmt der Agent den erforderlichen Schriftverkehr mit interessierten Klienten.

Weiters ist er für die ordentliche Ablage des Schriftverkehrs verantwortlich.

Wen suchen wir:

Verkaufspersönlichkeit mit Abschlussstärke und zumindest 2 Jahre Erfahrung im Verkauf allgemein, 1 Jahr Erfahrung im Bereich Kunst von Vorteil, aber nicht zwingend erforderlich, sofern ausreichendes Wissen im Bereich bildender Kunst vorhanden ist.

Wir richten uns auch an Kunst-Quereinsteiger, mit einer großen Lernmotivation.

Aufgabengebiet:

Neben dem Verkauf sind Daten und Unterlagen, welche von den Künstlern oder dem Art-Acquirer an Sie übermittelt werden, auf unserem Server entsprechend abzuspeichern/abzulegen. Dazu gehört die Einordnung und Abspeicherung der JPG-Dateien, Lebensläufe, Zertifikate und vor allem der Schriftverkehr mit den Klienten. Selbständige Erstellung von Angeboten gegenüber den Klienten in Abstimmung mit der Geschäftsführung.

Kaufinteressenten sind auf Verlangen die seitens Gallery1503 vordefinierten Informationen selbständig zu übermitteln.

Als Sales Agent sind Sie die erste Ansprechperson für den Klienten.

Was bieten wir:

In einer Einarbeitungsphase von 3 bis 6 Monaten werden sie zu sehr guten Provisionen am Verkauf der Werke beteiligt. Danach kann bei ausreichender Eignung eine Anstellung erfolgen.

Art Sales Agent

Job Description Summary

Option for Regional Manager AT

What to do:

The sale of artworks:

Independently sell the works in Gallery1503's inventory.

On the one hand you sell offline in your home office, and on the other you take part in fairs and exhibitions if required and support the managing director in sales. This is not mandatory.

The agent sells through his/her network in the field of fine art and sculpture.

The agent also sells works of art in the field of fine arts and sculpture via our online presence(s).

In this context, the agent handles the necessary correspondence with interested clients.

Furthermore, he/she is responsible for the proper filing of the same.

Who are we looking for:

Sales personality with closing power and at least 2 years of experience in sales in general, 1 year of experience in the field of art would be an advantage, but is not mandatory, provided sufficient knowledge in the field of fine art is available.

We also cater for art career changers, with a great motivation to learn.

Responsibilities:

In addition to sales, data and documents which are transmitted to you by the artists or the art acquirer are to be stored/filled on our server accordingly. This includes filing and saving JPG files, CVs, certificates and above all correspondence with clients. Independent preparation of offers to clients in coordination with the management.

Prospective buyers are to be provided with the information predefined by Gallery1503 independently on request. In principle, as sales agent, you are the first contact person for the client.

What we offer:

In a familiarisation phase of 3 to 6 months, you will participate in the sale of the works at very good commissions. After that, if you are suitable enough, you can be employed.